

ペアコーチングシート

氏名	今日の日付は?	目標達成期日は?	目標達成のために毎日、ないしは定期的に繰り返し行うことがありますね。どのような事を実践しますか?	目標達成のために期日を決めて行うことがありますね。どのようなことを実践しますか?	期日
心をきれいにし、続けることで強くするために何をしますか?	2018年7月18日	2018年7月18日	① 部の戸が現張り、積極的にやる気 自らフォローする	① 9月~10月 ブランドサイトの構築 ↳ (解約率を下げる)	9月14日
あなたの目的・目標は何ですか。	③社会や他者への、有形の目的・目標は何ですか? ・クライアントの売上目標達成 ・自社の売上目標達成 ④社会や他者への、無形の目的・目標は何ですか? ・クライアントの自信に繋がりたい ・自社スタッフの自信に繋がりたい	①あなたにとっての、有形の目的・目標は何ですか? ・大阪に支店を作る ・ブランドカバリ手法を完成させる ↓ ブランド継承マニュアル	② 自分が数字を上げるためには レポーター一人の達成感をあげていく。 合戦も評価していく。 → 一人で負担をかける。毎日朝にレポーター	② 顔の見える通販サイトをオープン	1月1日
		②あなたにとっての、無形の目的・目標は何ですか? ・結果(クライアントの売上目標達成)を出すことで、自分のヒートはめあげたい ・大阪の人に好まれるようになってみたい	③	③ リアルタイム動画を投稿する	3月2日
		④	④	④	月 日
		⑤	⑤	⑤	月 日
		⑥	⑥	⑥	月 日
		⑦	⑦	⑦	月 日
		⑧	⑧	⑧	月 日
達成目標を考えましょう(目標達成時のイメージが鮮明になるようにしましょう。)	クライアントの大阪の部、売上目標を達成させる	目標達成において、誰に支援をして欲しいですか? 具体的な名前を挙げてください。 ① クライアントのモニター ② デザイナー (製作スタッフ) ③ 部のマネージャー	欲しい支援内容は何ですか? 具体的な内容を挙げてください。 ① 積極的な行動 ② モチベーションの維持 ③ 愛称の体制づくり ④ 予算確保		