

ペアコーチングシート

氏名は?	今日の日付は?	2018年7月20日	目標達成期日は?	2019年7月20日	目標達成のために毎日、ないしは定期的に繰り返して行うことがありますね。どのような事を実践しますか?	目標達成のために期日を決めて行うことがありますね。どのようなことを実践しますか?	期日
心をきれいにし、続けることで強くなるために何をしますか?	家庭・毎日、床の掃除をする		職場・不要な書類を消し、即電している		① アシスタント間で整礼と実施し、問題点があれば場合、情報共有している	① 秘伝のアシスタント業務の習得と共有	12月×日
あなたの目的・目標は何ですか。	③ 社会や他者への、有形の目的・目標は何ですか?	アシスタントが18:00以内の帰社と全社の上全社レベル	① あなたにとっての、有形の目的・目標は何ですか?	自分から進んで仕事をこなすこと、分散して進んで、自分も18:00に帰社すること、インサイドセールスの強化により製品知識が身に付く	② 予算会議のワークポイントの作成と発表している	② 他のアシスタントの新人教育が出来るよう、指導する	2月/日
	④ 社会や他者への、無形の目的・目標は何ですか?	アシスタントのモチベーションアップ、お客様が笑顔で帰社、お客様にスピード対応出来る	② あなたにとっての、無形の目的・目標は何ですか?	お客様の信頼を得ることが出来る、アシスタントの信頼を得ることが出来る	③ 営業と毎日10分以内ミーティングをし、優先順位を合わせた問題と早期解決に向けた対応を促す	③ 自分も担当しているお客様に営業と一緒に同行訪問しお客様と関係と取ります	3月/日
					④ 毎月の残業時間の集計をする	④	月 日
					⑤ 毎日、物入れ朝礼時に遅社時刻を告げる	⑤	月 日
				⑥ アシスタント全員で履歴管理システムを勉強会実施	⑥	月 日	
				⑦	⑦	月 日	
達成目標を考えましょう(目標達成時のイメージが鮮明になるようにしましょう。)	今、本社にいるアシスタントの水準を自ら上げ、インサイドセールスの強化とアシスタント全員が毎日18:00以内で帰社出来る環境を作りたい			目標達成において、誰に支援をして欲しいですか? 具体的な名前を挙げてください。	①	②	③
				欲しい支援内容は何ですか? 具体的な内容を挙げてください。	① お客様部門へ同行とD2のミーティング	② アシスタントの研修資料作り作成	③ 顧客別の特長を把握